

Fragebogen

EINGEGANGEN
14. JULI 2008

FISCHERHAUS

Kundenname:

Datum: 20.06.08

Anschrift:

1. Wie sind Sie auf FischerHaus aufmerksam geworden:

Fachzeitschrift

Tageszeitung

auf Empfehlung

welche:

welche:

von:

Internet

Messe

Sonstige: Internet + MUSTERHAUS ZENTRUM POING

Wie hat Ihnen der Auftritt gefallen?: Professionell gestaltet, übersichtlich, HARMONISCH

2. Inwiefern hat der Besuch eines Musterhauses Ihre Entscheidung beeinflusst?

VORALLEM DIE ANGENEHME ATMOSPÄRE (WÄRME+MUSIK)
SCHÖNES HAUS UND TOTAL GLAUBWÜRDIGER BERATER

3. Wie hat das Beratungsgespräch des Verkaufsberaters auf Sie gewirkt?

Beratername: SCHROEDER

PROFESSIONELL, NICHT ANFÖRDLICH, KOMPETENT

4. Was war an dem Architektengespräch für Sie interessant?

SEHR ANGENEHMES GESPRÄCH - TOP!!!

5. Wie haben Sie die Beratung bei Ihrer Bemusterung empfunden?

NETTER EMPFANG, KEIN ZEITDRUCK, KAFFEE +

WUCHEN HALB ZU ENTSPANNEN, ÄUßERST FREUNDLICHER BERATER. DER SCHÖNSTE TAG - WÜRDEN MAN GERNE WIEDER ERLEBEN WOLLEN ;)

Bitte wenden!

Mit Liebe bauen.

6. Inwiefern entsprach die Qualität der Ausstattung nach der Bau- und Lieferbeschreibung Ihren Vorstellungen?

TOP QUALITÄT IN DER GRUNDAUSSTATTUNG!!!

7. Bitte teilen Sie uns mit, wie Sie mit den Montagearbeiten sowie mit der Betreuung während der Ausbaurbeiten zufrieden waren!

SUPER PÜNKTLICH UND ZUVERLÄSSLIG!!!

GEHEN AUF WÜNSCHE EIN! SUPER

HANDWERKER. AUCH SEHR FREUNDLICH

8. Warum haben Sie sich für ein FischerHaus entschieden?

GUTES BAUCHGEFÜHL (BEZÜGLICH BERATER
UND VERARBEITUNG.) PREISNACHLASS

BEIM ANGEBOT WAR SKIZZE VOM FERTIGEN
HAUS MIT DABEI (HATTE KEIN ANDERER ANBIETER

9. Was kann FischerHaus noch besser machen?

• PREISBEISPIELE IM INTERNET

• GRUNDSTÜCKSERVICE

10. Dürfen wir Sie für einen kurzen Interview- / Fototermin kontaktieren?

JAA

NEIN

Vielen Dank fürs Ausfüllen!

Mit Liebe bauen.